

Тел. +389 (0) 2 2532 470  
e-mail: [aaleksoska@helpe.gr](mailto:aaleksoska@helpe.gr)

До:  
e-mail:  
Број на страни: 5 + 6 + 1

**БАРАЊЕ ПОНУДА Бр. 2633/24**  
**Дата: 07/11/2024**  
Купувач: А.Алексоска  
Рок на доставување: 21/11/2024

ПОНУДА

БУЏЕТСКА ПОНУДА

Почитувани,

Ве молиме да ни ја доставите Вашата најдобра понуда за **Сигурносни вентили** за потребите на OKTA АД Скопје, согласно тендерската документација која ќе Ви биде доставена по Ваша потврда за учество во тендерот.

Сите заинтересирани компании кои сакаат да учествуваат на тендерот потребно е да го потврдат учеството на тендерот на е-майл адресите: [mmilosheski@helpe.gr](mailto:mmilosheski@helpe.gr) и [OktaProcurementDepartment@helpe.gr](mailto:OktaProcurementDepartment@helpe.gr) најдоцна до 14.11.2024 год. со цел да Ви ја доставиме комплетната документација за учество на тендерот.

**НАПОМЕНА:**

- ✓ Цените да бидат ф/ко Окта;
- ✓ Да се наведе рок на испорака;

**Инструкција за понудувачите:**

Заинтересираните понудувачи Понудата потребно е да ја достават електронски во **два фолдери**:

**Првиот** фолдер ќе ја носи ознаката „**КОМЕРЦИЈАЛНА ПОНУДА**“, треба задолжително да ги содржи следните податоци и документација: -

- Единечни цени во ДЕН со и без вклучен ДДВ согласно табелата наведена во Прилог 1

Комерцијалната понуда треба да се испрати на [OktaProcurementDepartment@helpe.gr](mailto:OktaProcurementDepartment@helpe.gr) задолжително **заштитена со лозинка**. **Лозинката** ќе ви биде дополнително побарана по прием на сите понуди во наведениот рок.

**Вториот** фолдер ќе ја носи ознаката „**ТЕХНИЧКА ПОНУДА**“, треба задолжително да ги содржи следните податоци и документација:

1. Презентација (портфолио) на компанијата;
2. Формат на комерцијална понуда **без цени** во која ќе има инфо за земја на потекло, рок на испорака и гарантен период;

3. Изјава дека понудувачите ги поседуваат сите неопходни ресурси за извршување на предметната работа;
4. Листа на подизведувачи (доколку има) - Окта го задржува правото да ги одобри/одбие подизведувачите;
5. Останата потребна опрема и машини која е вклучена во спецификацијата за тендерот.
6. Сертификати и каталоги за понудените материјали или услуги.

Во случај договорот/работата да му биде доделена на понудувачот, понудувачот ќе биде должен да достави и:

1. Тековна состојба не постара од 6 месеци;
2. Тековна состојба на вистински сопственици;
3. Историјат на промени;
4. Документ издаден од надлежен орган дека понудувачот не е под стечај и ликвидација како и дека не му е изречена мерка забрана за вршење на дејноста (копија не постара од шест месеци заверена од понудувачот);
5. Потврда од Управа за Јавни приходи за платени даноци, придонеси и други јавни давачки;
6. Ревизорски извештај доколку компанијата подлежи на ревизија, во спротивно доставува Потврда за бонитет и Финансиски извештаи;
7. Акционерска книга (доколку компанијата е регистрирана како АД);
8. Валиден документ кој прикажува дека компанијата е дел од групација (доколку компанијата е дел од групација).

**Понудувачот исто така има можност да ја достави Понудата во надворешен коверт со назнака:**

**“НЕ ОТВАРАЈ ! БАРАЊЕ ПОНУДА бр. 2605/24”**  
(наведено во горниот лев агол на коверtot)

Во надворешниот коверт треба да бидат ставени два затворени коверти и тоа:

- Првиот коверт кој ќе ја содржи Техничката документација, треба да биде означен со ознаката **“ТЕХНИЧКА ПОНУДА”** и називот на понудувачот, и
- Вториот коверт кој ќе ја содржи Финансиската понуда, треба да биде означен со ознаката **“ФИНАНСИСКА ПОНУДА”** и називот на понудувачот.

**Понудата да биде во архивата на ОКТА пред или најдоцна до 21.11.2024 год.**

Понудата може да се достави лично во архивата на ОКТА или по пошта на адреса:

ОКТА АД - Скопје  
Ул.1 бр.25, н.м. Миладиновци, Општина Илинден  
П.Ф. 66, 1000 Скопје

**Понудите кои не се доставени во согласност со условите дефинирани со ова Барање нема да се разгледуваат.**

## ТЕНДЕРСКА ДОКУМЕНТАЦИЈА

**Во коверtot кој ќе ја содржи ТЕХНИЧКАТА ПОНУДА потребно е да се достават:**

1. Презентација (портфолио) на компанијата;
2. Референтна листа;
3. Формат на комерцијална понуда **без цени** во која ќе има инфо за земја на потекло, рок на испорака и гарантен период;
4. Изјава дека понудувачите ги поседуваат сите неопходни ресурси за извршување на предметната работа;
5. Листа на подизведувачи (доколку има) - Окта го задржува правото да ги одобри/одбие подизведувачите;
6. Останата потребна опрема и машини која е вклучена во спецификацијата за тендерот.
7. Сертификати и каталоги за понудените материјали или услуги.

Во случај договорот/работата да му биде доделена на понудувачот, понудувачот ќе биде должен да достави и:

1. Тековна состојба не постара од 6 месеци;
2. Тековна состојба на вистински сопственици;
3. Историјат на промени;
4. Документ издаден од надлежен орган дека понудувачот не е под стечај и ликвидација како и дека не му е изречена мерка забрана за вршење на дејноста (копија не постара од шест месеци заверена од понудувачот);
5. Потврда од Управа за Јавни приходи за платени даноци, придонеси и други јавни давачки;
6. Ревизорски извештај доколку компанијата подлежи на ревизија, во спротивно доставува Потврда за бонитет и Финансиски извештаи;
7. Акционерска книга (доколку компанијата е регистрирана како АД);
8. Валиден документ кој прикажува дека компанијата е дел од групација (доколку компанијата е дел од групација).

**Во коверtot кој ќе ја содржи ФИНАНСИСКАТА ПОНУДА потребно е да се достават:**

1. Понудата која треба да ја содржи Спецификацијата дадена како прилог кон ова Барање, со пополнети единечни цени изразени во ДЕНАРИ без ДДВ (понуди во друга валута нема да се разгледуваат).

### Евалуација на понудите:

Предлозите на понудувачите ќе бидат оценувани од комисија за евалуација во следните две (2) фази.

#### Фаза I: Техничка евалуација

Во првата фаза се проверуваат придружните документи (технички), поднесени од учесниците за да се потврди усогласеноста со техничките барања.

ОКТА АД го задржува правото да побара од понудувачите да достават дополнителни документи. Доколку соодветните придржани документи не се доставуваат навремено, ОКТА АД го задржува правото да ја одбие соодветната понуда.

За време на процесот на евалуација на понудата, од понудувачите може да се побара да одговорат на прашања и да дадат дополнителни информации за нивната понуда. Понудувачите ќе треба писмено да одговорат најдоцна во рок од три (3) работни дена од денот на приемот на прашањето; во спротивно, ОКТА АД го задржува правото да ги одбие понудите на понудувачите кои не одговориле навреме.

## **Фаза II: Финансиска евалуација**

Само понудувачите кои ќе бидат оценети позитивно во секоја фаза имаат право да бидат евалуирани во следната фаза.

Сите понуди кои што не се во согласност со условите на ова Барање за понуда може да бидат одбиени и нивниот плик со финансиската понуда ќе остане запечатен.

## **Валидност**

Доставените Понуди ќе важат за период од три (3) месеци од крајниот рок за поднесување.

**Како резултат на овој тендерски процес, најуспешниот понудувач/чи ќе склучи договор со ОКТА.**

## **Завршни одредби**

- Цената на понудата да биде изразена во МКД без ДДВ (Понуди во друга валута нема да се разгледуваат).
- Нашите услови на плаќање се „40 дена од датумот на фактурата“, ако е поинаку да се наведе во Вашата понуда. Давателот на услуги е согласен и прифаќа да не пресметува законска казнена камата доколку, според планот (интерните процедури) на плаќање на корисникот на услуги, плаќањето биде извршено по датумот на доспевање на фактурата, но не повеќе од пет (5) работни денови по тој датум.
- Понудувачот прифаќа дека ОКТА има право да избере дел од понудата, во случај на повеќе позиции, да го избере најуспешниот понудувач, кој не мора да биде со најниска понуда, да ги отфрли понудите кои ги смета како нездадоволувачки, да го отповика или поништи тендерот.
- Понудените цени ќе останат непроменети во текот на важноста на Договорот. Со најповолниот добавувач ќе се склучи договор (отворена нарачка) со времетраење од 3 години.
- Прашања и/или дополнителни објаснувања во врска со ова Барање понудувачите можат да ги достават само писмено (по електронска пошта) до лицата за контакт на ОКТА. ОКТА нема да преземе одговорност за усни инструкции или предлози.
- ОКТА, по свое сопствено убедување, може да обезбеди и дополнителни информации за понудувачите. Дополнителни информации обезбедени од ОКТА ќе бидат испратени истовремено до сите понудувачи во разумен рок. Горенаведените информации ќе станат дел од ова Барање.

- По завршување на постапката, но не пред потпишување на договор со избраната компанија, OKTA АД ќе ги извести учесниците чии понуди се одбиени. Сепак, OKTA АД не е обврзана да го објаснува одбивањето на нивните понуди или да дава какви било информации во врска со резултатите од евалуација на понудите.
- Понудувачот прифаќа дека ова Барање за понуда не ја обврзува OKTA на ниту еден начин OKTA нема да има одговорност или обрска во ниеден случај да ги обесштетува понудувачите за каков било трошок или штета која ќе ја претрпат за подготовка и поднесување на нивната понуда.
- OKTA го задржува правото да ги дисквалификува понудувачите кои не прифаќаат еден или повеќе од условите наведени во Барањето за понуди, вклучувајќи ги и одредбите од предлог договорот
- Доколку во постапката за управување со ризици (која OKTA ќе ја спроведе откако понудувачот ќе ја достави дополнителната документација која од него ќе се бара како најполовен понудувач) се утврди дека понудувачот не ги исполнува правните и финансиските услови утврдени согласно интерните акти на OKTA, OKTA има дискреционо право, без дополнително образложение да одбие да пристапи кон потпишување на договор, и да го додели договорот на друг, а за што ќе го извести понудувачот.

**Понудите кои не се доставени во согласност со горенаведените услови нема да се разгледуваат.**

Ве молиме да го потврдите приемот на ова Барање понуда, а доколку не учествувате на тендерот, Ве молиме да не известите на е-мейловите: [OktaProcurementDepartment@helpe.gr](mailto:OktaProcurementDepartment@helpe.gr)

Поздрав,  
Ангела Алексоска

Раководител на набавки  
Мартин Милошески

